

DOSSIER DE CANDIDATURE

(page 3)

Nathalie et Jean-Michel TYREL DE POIX.

Adresse postale bureau : 6, impasse des noyers 17150 Consac.

Adresse pisciculture : Bois des Servants, à Consac.

Téléphones : 05 46 49 62 02 – 06 68 80 34 05.

Courriel : info@carpio-fr.com

EARL CARPIO

Date de création : 1990.

Nombre de personnes travaillant sur l'exploitation : présence de deux exploitants.

CATEGORIE AGRICULTURE DURABLE.

(page 4)

Engagement dans des actions favorables à la protection de la ressource en eau.

Alors que les questions concernant l'environnement deviennent de plus en plus déterminantes, notre pisciculture a depuis quelques années anticipé sur :

1. Le non usage de substances toxiques rémanentes.
2. L'économie d'eau.
3. Le recyclage des effluents organiques.

1°/ Le non usage de substances toxiques rémanentes.

Dans un environnement naturel ou les "niches" microscopiques sont innombrables, **les traitements sanitaires ne sont jamais efficaces à 100%.**

Ces traitements permettent la pérennité des individus du cheptel qui sont peu résistants vis à vis des pathologies ciblées. Mais ils épargnent aussi inévitablement des organismes pathogènes parmi les plus résistants vis à vis des traitements mis en œuvre. *Cela conduit progressivement à élever des générations successives de moins en moins résistantes dans un environnement de plus en plus agressif.*

A la pisciculture CARPIO nous avons fait le choix de ne plus effectuer de traitement.

- Les antibiotiques ne sont plus utilisés à la pisciculture CARPIO depuis 1991
- Les insecticides ne sont plus utilisés à la pisciculture CARPIO depuis 2005.
- Le formol et le cuivre ne sont plus utilisés à la pisciculture CARPIO depuis 2008.

Une telle pratique est lourde de conséquences et il nous faudra plusieurs années avant de reconstituer une dynamique de production durable, c'est à dire : un cheptel résistant dans un environnement composé d'éléments pathogènes faibles.

2°/ L'économie d'eau.

La construction de notre station d'épuration par lagunage nous permet aujourd'hui de réutiliser la totalité de nos effluents dans le circuit de production de la pisciculture :

- La consommation d'eau « neuve » issue du forage a été divisée par 10 et les rejets réduits à « 0 ».
- Les qualités physico-chimiques de l'eau sont plus stables et proches de l'environnement naturel des poissons élevés.

Notre exploitation agricole est une démonstration de la mise en application de concepts écologiques qui ont permis de réduire à la fois notre impact sur l'environnement et nos coûts de production.

3/ Le recyclage des effluents organiques.

Notre pisciculture est un exemple de recyclage des pollutions organiques en produit à forte valeur ajoutée. En effet, le circuit de lagunage permet un développement important de phytoplancton. Celui-ci alimente des colonies de zooplancton et en particulier certaines formes nommées « daphnies ». Ces daphnies viennent à leur tour compléter les rations alimentaires des poissons élevés. Cette orientation du recyclage des matières organiques en zooplancton permet d'envisager une réduction des approvisionnement en granulés et une diversification enrichissante des apports nutritifs. Nous travaillons dans ce sens afin d'optimiser cette dynamique de production très avantageuse.

(page 5)

Surface totale l'exploitation : 5 ha.

Surface agricole utile : 1 ha en eau.

100% en propriété.

Les projets de développement de la pisciculture CARPIO sont commerciaux et axés sur une démarche de qualité esthétique et sanitaire de l'offre afin de créer une image de marque haut de gamme sur le marché des poissons d'ornement pour bassins d'agrément.

Points forts : 20 ans de savoir faire. Techniques de production éprouvées. Maîtrise des coûts.

Points faibles : Sous équipement chronique.

(page12)

Principales productions et principaux services

La pisciculture CARPIO est spécialisée dans la production de poissons d'ornement d'eau froide destinés essentiellement au marché des poissons de bassin d'agrément. Cette production concerne des variétés de cyprinidés : les carpes colorées dites « carpes japonaises » ou « carpes kois », et les carassins de formes et de couleurs très variées issues du « poissons rouge ». Notre production couvre l'ensemble de la filière, depuis la sélection des géniteurs, la reproduction, l'élevage larvaire, l'alevinage et le grossissement.

Principaux bâtiments et parc de matériel

L'écloserie est composée d'une **serre tunnel de 300m²** qui abrite **8 bassins de 5m³** utilisés pour la reproduction des carassins ainsi que **6 bassins en résine de 1m³** destinés à l'incubation des œufs et l'éclosion des larves. Cette serre abrite aussi un espace laboratoire et préparation des aliments ainsi qu'une surface réservée aux tableaux électriques, à l'atelier et au rangement du petit matériel.

Les poissons destinés à la vente sont stockés dans **17 bassins hors-sol de 7m³** chacun.

L'eau circulant dans ces bassins de reproduction et de stockage est recyclée dans un **lagunage de 3000m²** composé de 4 étangs successifs dont le dernier est équipé d'un **aérateur flottant** qui permet de maintenir un niveau d'oxygénation convenable. La circulation de l'eau est assurée par une **pompe immergée de 40m³/h** dont le fonctionnement est géré par une série de sondes de niveaux.

L'élevage larvaire, l'alevinage et le grossissement des poissons est réalisé dans **7 étangs de 1000m²** chacun. Ceux-ci sont alimentés en eau par une **pompe immergée de 40m³/h** située en aval de la pisciculture et permettant aussi de récupérer les eaux de vidange à l'occasion de la pêche des étangs.

Les différents circuits hydrauliques de la pisciculture peuvent aussi être alimentés directement à partir de l'eau du forage appartenant à l'*Association Syndicale Autorisée de la vallée des rois* à Consac et dont la pisciculture est adhérente (forage destiné à l'irrigation des cultures).

Le parc de matériel de la pisciculture est aussi composé d'une **pelle mécanique** (15 tonnes sur chenilles) dont l'usage est réservé à l'entretien des étangs et du lagunage existant ainsi qu'aux projets d'extension sur les terrains disponibles (2ha). Un **groupe électrogène** de secours (moteur diesel - 15KW - 400V). Un **nettoyeur haute pression**. Trois **filets de pêche** de différentes mailles et dimensions. De petit matériel : cuves et bassines de transport, épuisettes, tondeuse, débroussailleuse, tronçonneuses à bois et à disques, scie circulaire, perceuse, divers outillages à main...

Exemple de résultat technique significatif

Non usage d'insecticide dans les étangs d'élevage larvaire. Les protocoles de production préconisent l'usage d'insecticides dans les étangs destinés à recevoir les larves de poissons afin d'éliminer toute vie zooplanctonique (et plus particulièrement les copépodes). En effet, l'agressivité de ces insectes peut entraîner une mortalité très importante et réduire considérablement le nombre des alevins obtenus. Ce traitement doit intervenir 3 jours avant la mise en eau des larves afin de respecter un délai permettant tout juste de relancer le développement des rotifères indispensables à la première alimentation des larves de poisson. Nous avons observé qu'en synchronisant le rythme biologique des étangs avec le rythme biologique des géniteurs au moment de la reproduction dans l'écloserie, nous pouvons obtenir une parfaite harmonie entre la nature de la microfaune disponible dans les étangs et les besoins des larves au moment de leur mise en charge dans ces étangs. Aujourd'hui, nous démarrons systématiquement la mise en eau des étangs lors du début de l'incubation dans l'écloserie. De cette façon les cycles écologiques sont synchrones et l'usage d'insecticide est inutile car les copépodes n'apparaissent alors dans l'étang que lorsque les alevins sont suffisamment développés pour résister à leurs agressions.

(page 13)

Les actions en faveur de l'environnement

Au delà des économie d'eau et du recyclage de nos effluents, la construction de notre station d'épuration par lagunage a créé une réserve naturelle humide très favorable au soutien de la biodiversité locale.

Ce lagunage offre un support pédagogique riche et ludique pour une sensibilisation aux questions telles que : le cycle de l'azote, la biodiversité, l'équilibre des écosystèmes... Cette installation présente un intérêt culturel apprécié de tous les publics. (Accueil de stagiaires, visites d'écoles et de touristes...).

La capacité de notre lagunage (3000m² – extension possible à 1,3ha) pourrait traiter l'équivalent des eaux usées d'une petite commune rurale (comme dans l'exemple des stations d'épuration par lagunage de Mèze ou de Rochefort sur Mer). Pour accroître la dynamique de production de zooplancton consommable par nos poissons d'ornement, l'idée de collecter des produits de pompages de fosses étanches n'est pas exclue.

(page14)

Type de client

Exclusivement fournisseur du marché de gros pendant 15 années, nous avons, il y a 5 ans orienté totalement notre commercialisation vers le marché des particuliers. Le développement d'internet a été le principal moteur de cette mutation pour laquelle nous avons dû élargir notre gamme de produits en tailles et en variétés de poissons. Cette orientation qui nous a contraint de diviser par 5 le nombre des poissons élevés, nous permet cependant de multiplier par 10 la valorisation de ces produits. Au delà des particuliers intéressés par nos produits, nous cibons plus largement grâce à l'application de tarifs dégressifs les « propriétaires » de bassins d'ornement tels que les communes, les entreprises et parcs de loisirs désireux d'agrémenter les abords de leurs cadres de vie.

(page 14)

Aménagement d'un lieu de vente.

Cet investissement lourd (compte tenu de la nature des produits) fait partie du projet de bâtiment qui a été envisagé avec une couverture photovoltaïque (projet actuellement ajourné dans l'attente de circonstances économiques favorables).

(page 14)

Les exportations

Celles-ci demeurent à ce jour des opérations exceptionnelles. (Bouygues Turkménistan)

(page 14)

Prospection et entretien de la clientèle

Nous exposons le plus souvent possible nos produits dans les manifestations qui rassemblent les publics susceptibles de s'y intéresser. Cependant, la prospection et l'entretien de notre clientèle est plus largement assurée par notre site internet (www.carpio-fr.com) qui informe sur nos techniques de travail, l'actualité de la pisciculture, les produits disponibles... et offre la possibilité de réaliser des devis ainsi que les paiements en ligne. Nous effectuons une surveillance régulière de notre position de référencement sur les moteurs de recherche, et réalisons les mises à jour et la publicité nécessaire pour maintenir cette position au meilleur niveau possible. Aujourd'hui, 80% de nos ventes sont réalisées par le biais d'internet. Les expéditions par transporteur express (SERNAM) nous permettent de livrer dans toute la France en moins de 48 heures et jusqu'au domicile des particuliers.

(page 20)

Evolution de structure et de personnel

La pisciculture CARPIO n'a pas connu d'évolution de structure ou de personnel depuis ces 15 dernières années.

(page 20)

Evolution et adaptation de production

Lors de notre orientation du marché de gros vers le marché des particulier, la pisciculture CARPIO a, en 3 années, élargi la gamme des produits en variété et en taille de poissons afin de présenter une offre attrayante pour ce type de demande. Cela a nécessité l'acquisition de nouvelles variétés de géniteurs suivi de la mise en production des alevins de ces variétés. L'élargissement de la gamme en taille de produits a imposé la mise en grossissement d'une partie de ces alevins dans des étangs jusqu'alors consacrés à l'alevinage. Ces phases de grossissement occupent nécessairement ces étangs en permanence et pour plusieurs années puisqu'il faut de deux à trois ans pour obtenir des tailles de poissons adultes.

(page 21)

Evolution en matière de commercialisation

La pisciculture a démarré son activité commerciale en distribuant essentiellement des alevins de « shubunkins » (*poissons rouges multicolores*) sur le marché de gros. Cependant, compte tenu de sa dimension relativement réduite par rapport à la demande nationale, la pisciculture CARPIO ne fût rapidement considérée sur ce marché que comme un fournisseur d'appoint auquel les grossistes s'adressaient lors des ruptures occasionnelles d'approvisionnement à l'import ou à l'occasion de complications passagères de fret. Cette situation était extrêmement difficile à gérer en termes de prévisionnel et mettait trop souvent la trésorerie de l'entreprise en situation critique. Nous avons saisi l'opportunité de promouvoir nos produits auprès du marché des particuliers lors de la généralisation d'internet au niveau national.

(page 21)

Investissements réalisés ces dernières années

- Le coût des multiples prestations d'entretien des étangs et la perspective de mettre en œuvre de nouveaux travaux de terrassement nous a conduit à envisager l'acquisition d'une **pelle mécanique** et d'un **niveau laser**.
- Les travaux de remise en état des étangs existant, la **construction d'un nouvel étang** d'alevinage et la **construction de la station d'épuration par lagunage** nous permet de considérer que notre pelle mécanique est aujourd'hui un investissement amorti. Nous disposons librement de cet outil pour les opérations courantes d'entretien et pour les extensions réalisables sur les terrains disponibles.
- **Etude** technique et économique pour la construction d'un bâtiment de 900 m² (dépôt du permis de construire) avec couverture photovoltaïque (constitution juridique SARL CARPIO ENERGIE pour l'exploitation de la ressource électrique).
- **Etude** technique (formation professionnelle) et économique pour la création d'une unité de culture de spiruline.
- Derniers investissements réalisés : **oxygénateur** flottant disposé dans le lagunage en amont des bassins hors-sol – **Grillages de protection** contre les prédateurs sur les bassins hors-sol – Renouvellement du **nettoyeur haute pression**.

(page 25)

Projets d'investissement

- Structures d'optimisation de la production de zooplancton du lagunage par un accroissement des apports en matières organiques issus des produits de pompage des fosses étanches des habitations locales non reliées au tout à l'égout. Nécessité d'optimisation de l'assainissement par l'équipement d'oxygénateurs supplémentaires.
- Construction d'un bâtiment couvrant l'ensemble des structures hors-sol de la pisciculture pour une amélioration : des conditions de travail, de la qualité d'accueil clientèle et de la protection contre les prédateurs. Combinaison de cet investissement avec des couvertures photovoltaïques.
- Extension de diversification pour la culture de spiruline (www.spiruline-fr.com).

(page 26)

Points forts de l'exploitation

- Faibles coûts de production (Attention permanente de la mesure de ce facteur).
- Stabilité de la ressource en eau (Forage de l'ASA - Recyclage en lagune).
- Zone climatique favorable (Les marchés étant au nord, la Charente Maritime fait partie des territoires les plus chauds et les plus « proches » des centres économiques européens).

(page 26)

Points faibles de l'exploitation

- Isolement rural (pas d'agglomération importante à proximité : Sainte et Royan à 50Km – Bordeaux à 70Km – Rochefort, Niort et Angoulême à 100Km – La Rochelle, Poitiers et Libourne à 150Km).
- Zone de chalandise réduite par la proximité de la Gironde et de la côte Atlantique.
- Eloignement géographique des entreprises de transport express (SERNAM à Saintes à 50Km – Dussolier-Calberson-17Express à Rochefort sur mer à 100Km).